



## Tendering - Le succès de vos demandes d'appel d'offre !

---

Il est très important d'évaluer à l'avance les frais résultant des différentes activités dans votre supply chain. Il va de soi que l'analyse des frais de transports multi-modaux n'échappe pas à cette règle.

Cette formation de base est indispensable afin de vous guider à travers les différentes étapes de l'analyse de ces frais. En débutant par une base théorique, l'analyse d'exemples pratiques sera plus aisée et suivie d'un cas d'étude sur une base de données de distribution de produits de consommation à grande rotation. Il en résultera un exercice d'appel d'offre, ainsi que tout autre aspect du transport multi-modal.

Par le biais de cette formation, il est important de réaliser votre propre succès. Soumettez-nous quelques exemples vécus suite à certaines situations : des points qui ne vous ont pas donné satisfaction, ayant généré des frais imprévus, un service clientèle en dessous de tout ou toute autre anomalie.

- Introduction aux différents moyens de transports
  - Les transports en amont et en aval
  - Evolutions et nouvelles tendances ayant influencé les frais
  - Alliance stratégique avec vos prestataires de services
- En tant que chargeur, vous avez tout intérêt à calculer les frais de transport à l'avance
  - Importance du transport dans la distribution physique
  - Pré-facturation
  - Cas d'étude de distribution de pièces de rechange
  - Considérer les différents types de tarifs : par poids, par volume, par palette, payant pour, etc
  - Evaluer le rôle des assurances et de la responsabilité
- Quels sont les différents composants des frais de transport par mode de transport
  - Différents modèles et éléments pouvant influencer les frais de vos prestataires logistiques
  - Sans oublier l'ingérence des frais fixes ou variables
  - Pas quels éléments pouvez-vous, en tant que chargeur, influencer ces frais
  - Comment aboutir à des prix plus favorables et compétitifs ?
- Comment calculer le cout du transport pour les différents modes de transports ?
  - Maritime : FCL et LCL
  - Aérien
  - Camion : Camions complet, groupage et messagerie



- Quels sont les différents modèles de simulations ?
  - Comprendre les devis
  - Comparer tarifs fixes et tarifs variables avec surestaries
  - Nécessité de pouvoir disposer de bases de données facilitant les calculs de fret
- Optimisations
  - Influencer les tarifs à votre avantage
  - Optimisation des transports internes
  - Indicateurs de performance (KPI)

<b>Groupe cible</b>	Toute personne ayant la responsabilité de réaliser des appels d'offre et qui souhaitent approfondir leur connaissance sur le sujet
<b>L'approche</b>	Les longues années d'expérience sur le terrain de notre intervenant vous garantissent une approche pragmatique et bon nombre de conseils à mettre en pratique sur le champ. Durant la formation nous traitons des cas-type et vous remettrons des exemples.
<b>Durée à distance</b>	Deux demi-journées de 13h00 à 16.30h
<b>Date</b>	<b>À distance :</b> <b>le mardi le 19 et 26 octobre 2021</b>
<b>Participation</b>	<b>Membre : 380 € / participant</b> <b>Non-membre : 450 € / participant</b>  Prix hors 21% de TVA