




Programme & agenda

# Formations En Logistique

Saison d' Automne 2021

# SOMMAIRE

<b>Sécurité</b> .....	<b>2</b>
Arrimage et transport. Le rapport de force !.....	2
<b>Commerce international</b> .....	<b>4</b>
Les Incoterms 2020 - Formation de base.....	4
UPDATE - Les Incoterms 2020.....	6
La législation CMR et la lettre de voiture CMR.....	7
Les documents du commerce international et les intermédiaires <b>Une connaissance approfondie et une gestion des documents permettant plus de flexibilité !</b> .....	8
<b>Gestion de transport</b> .....	<b>10</b>
Évaluer vos transporteurs en mesurant leurs performances.....	10
Tendering - Le succès de vos demandes d'appel d'offre !.....	11
<b>Douane</b> .....	<b>13</b>
<b>Mise à jour douane 2021</b> Les nouveaux accords de libre-échange : Comment les aborder de manière pratique sur le plan douanier  .....	13
Douane – Les implications de la législation douanière sur vos activités commerciales internationales (Formation de base) .....	15
L'origine des marchandises Impact commercial et fiscal .....	17
Manuel pour une détermination correcte de la valeur en douane des marchandises .....	19
Guide pratique pour l'établissement, le dépôt et le suivi des déclarations en douane.....	21
Bulletin d'inscription .....	23

## Arrimage et transport. Le rapport de force !

---

- prévenir/limiter les accidents ;
- assurer la sécurité des collaborateurs et de l'environnement immédiat (les usagers de la route, l'environnement) ;
- éviter les amendes ;
- **éviter les dossiers d'assurance refusés ;**
- tenir compte des contrôles accrus ;
- l'optimisation des services/de l'organisation de l'entreprise ;
- opérer selon la législation et les directives européennes ;
- accroître la qualité : éviter les livraisons de marchandises abîmées ou les pertes de chargement ;
- économies : finies les pénalités pour le non-respect des SLA, contrat de niveau de service (délais de livraison et fiabilité) suite aux incidents et aux dommages causés.

**Faites de cette formation un succès personnel : envoyez-nous à l'avance les photos, cas pratiques et situations réelles vécues que vous aimeriez voir traiter !**

- Pour quelles raisons organiser un séminaire relatant le chargement, le déchargement et l'arrimage ?
- L'importance du chargement et de l'arrimage corrects dans la chaîne logistique
- La législation – le cadre légal – le code de la route : Art. 45 ! **Le décret Wallon du 6 juillet 2017**
- **Quelles sont les normes en vigueur : EN 12195 ? EUMOS ? CTU ? ISO ?**
- Les responsabilités du chargeur et du transporteur
- Incoterms : les particularités et les conséquences possibles
- Récapitulatif du matériel de transbordement et les applications
- Le marquage et l'emballage
- La répartition de la charge et l'arrimage
- Le matériel d'arrimage et les moyens d'attache
- L'emballage de transport : le maillon faible
- Les bâches et les sangles : faits et légendes
- Que faire en cas de produits dangereux (ADR) ?
- Les « nouveautés » CMR
- Prise de conscience par le collaborateur opérationnel de sa responsabilité directe lors du chargement et de l'arrimage
- La sensibilisation aux conséquences d'un chargement et/ou arrimage incorrects

<b>Groupe cible</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- les responsables en transport et logistique ;</li> <li>- les collaborateurs administratifs en transport, les logisticiens et les commerciaux ;</li> <li>- les collaborateurs opérationnels en expédition et en magasinage ;</li> <li>- les chauffeurs ;</li> <li>- les entreprises du secteur industriel ;</li> <li>- les prestataires de services logistiques ;</li> <li>- les départements gouvernementaux.</li> </ul>
<b>L'approche</b>	Les longues années d'expérience sur le terrain de notre intervenant vous garantissent une approche pragmatique et bon nombre de conseils à mettre en pratique sur le champ.
<b>Durée à distance</b>	Deux demi-journées de 9h00 à 12.30h
<b>Date</b>	<b>À distance :</b> <b>le jeudi 7 et 14 octobre 2021</b>
<b>Participation</b>	<p><b>Membre FEDUSTRIA : 380 € / participant</b>  <b>Non-membre : 450 € / participant</b></p> <p><b>Secteur chimique (*)</b></p> <p>Prix hors 21% de TVA</p>

## Les Incoterms 2020 - Formation de base

---

Les Incoterms 2020 ne devraient pas être un 'cost of doing business' dont les frais peuvent être très élevés, mais en plus ils peuvent être évités.

- Connaissez-vous par exemple la différence entre CFR Mexico City et CIP Mexico City?
- FOB ou FCA Zaventem, est-ce la même chose?
- Avez-vous vendu CFR, mais inscrivez-vous un navire sous Full Liner Terms alors qu'il devrait être Free Out ou le code Incoterm DAT?
- Est-ce que vous chargez tout de même le camion malgré l'utilisation de l'Incoterm EXW? Et qu'en est-il des formalités douanières? Ne vaut-il pas mieux utiliser le FCA?
- Et que penser des coûts de légalisation qui peuvent s'élever jusqu'à 1000 € par expédition.
- Pourquoi vaut-il mieux éviter les Incoterms EXW et DDP?

Vous devez vous réaliser ce que les coûts d'une mauvaise utilisation des Incoterms® 2010 impliquent. Notre expérience nous montre que les entreprises paient souvent des frais supplémentaires sans savoir qu'en fait ces frais ne sont pas pour elles. La communication entre le fournisseur et le client doit également être claire. C'est pourquoi il est important que pour commencer la vente soit consciente des conséquences de l'utilisation de l'un ou l'autre Incoterm.

En une journée, vous aurez une bonne idée des Incoterms 2020. Vous recevrez des réponses à de nombreuses questions et vous pourrez vérifier si votre entreprise est sur la bonne voie.

**Notre consultant-formateur est spécialisé dans les Incoterms 2020. Il a plus de 20 ans d'expérience dans cette matière et il est membre de la Commission Incoterms 2020 auprès de l'ICC.**

**Vous ne pouvez pas vous imaginer un meilleur expert du terrain!  
La préférence (priorité) est donnée à vos propres dossiers !  
Vous pouvez donc par avance nous faire parvenir les dossiers qui ont entraîné des coûts non-budgétés, créé le mécontentement de vos clients et souvent des discussions internes sans fin.**

- Bref historique des Incoterms
- La mise à jour importante des règles Incoterms 2010
- Nouveautés depuis 2011 ?
- La structure et la répartition des règles Incoterms
- Quelques sujets annexes relatifs aux règles Incoterms : l'emballage, le contrat de transport, l'inspection des marchandises, la procédure douanière
- Les Incoterms – l'interaction entre le marketing, le département budget et finance, l'expédition
- Les conditions de paiement : le prépaiement, le crédit documentaire, l'acceptation, l'accréditif, etc.
- L'outil pratique : une étude de l'arbre de décision tant à l'exportation qu'à l'importation !
- Quelques considérations
- Des exercices concernant le choix d'une règle Incoterms
- Des exercices se portant sur la répartition des frais par règle Incoterms
- Des exercices ayant comme sujet la « répartition des tâches »

<b>Groupe cible</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>🔗 les responsables en transport et logistique ;</li> <li>🔗 les responsables d'import – export ;</li> <li>🔗 les collaborateurs administratifs en transport et les logisticiens ;</li> <li>🔗 les collaborateurs opérationnels en expédition ;</li> <li>🔗 les collaborateurs responsables du Customer Service ;</li> <li>🔗 les entreprises du secteur industriel ;</li> <li>les prestataires de services logistiques ;</li> <li>les expéditeurs.</li> </ul>
<b>L'approche</b>	Les longues années d'expérience sur le terrain de notre intervenant vous garantissent une approche pragmatique et bon nombre de conseils à mettre en pratique sur le champ.
<b>Durée à distance</b>	Deux demi-journées de 9h00 à 12.30h
<b>Date</b>	<b>À distance :</b> <b>le mardi le 19 et 26 octobre 2021</b>
<b>Participation</b>	<p><b>Membre FEDUSTRIA : 380 € / participant</b>  <b>Non-membre : 450 € / participant</b></p> <p><b>Secteur chimique (*)</b></p> <p>Prix hors 21% de TVA</p>

## UPDATE - Les Incoterms 2020

---

Vous le savez sans doute que les Incoterms®2010 ont reçu une mise à jour.  
A partir de septembre 2019, les Incoterms®2020 révisés entreront en vigueur.

Pendant la session **Mise à jour Incoterms®2020**, vous obtiendrez une meilleure compréhension des Incoterms modifiés, le pourquoi, l'importance de ces changements et leurs implications.

### Les sujets suivants seront couverts:

Quelles sont les nouveautés des Incoterms®2020:

- Comment gérer FCA et FOB ?
- EXW et DDP disparaîtront-ils?
- Quels incoterms à utiliser préférentiellement dans quelles situations, quel est "l'usage envisagé" ?

?

- Les incoterms et la MBV

Qu'en est-il des formalités douanières pour l'exportation, l'importation et le transit ?

?

Pour chaque incoterm, les responsabilités coûts et tâches aussi bien de l'acheteur que du vendeur sont clairement définies.

?

?

Quels sont les points critiques et quelle est la signification?

Quels risques sont couverts par l'assurance?

Qui s'engagera contractuellement avec le transporteur et quid donnera les instructions pour établir les documents de transport ?

<b>Groupe cible</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>- les responsables en transport et logistique ;</li><li>- les responsables d'import – export ;</li><li>- les collaborateurs administratifs en transport et les logisticiens ;</li><li>- les collaborateurs opérationnels en expédition ;</li><li>- les collaborateurs responsables du Customer Service ;</li><li>- les entreprises du secteur industriel ;</li><li>- les prestataires de services logistiques ;</li><li>- les expéditeurs.</li></ul>
<b>L'approche</b>	Les longues années d'expérience sur le terrain de notre intervenant vous garantissent une approche pragmatique et bon nombre de conseils à mettre en pratique sur le champ.
<b>Durée à distance</b>	Une demi-journée de 9h00 à 12.30h
<b>Date</b>	<b>À distance :</b> <b>le mardi le 23 novembre 2021</b>
<b>Participation</b>	<b>Membre FEDUSTRIA : 380 € / participant</b> <b>Non-membre : 450 € / participant</b>  Prix hors 21% de TVA

# La législation CMR et la lettre de voiture CMR

Muni d'une lettre de voiture remplie et utilisée de façon correcte, vous évitez les discussions concernant les responsabilités, les droits et les devoirs, le temps perdu, etc. ainsi que les coûts s'y rattachant et les clients mécontents !

**En une seule journée de formation, vous gagnez de l'argent, contribuez à la satisfaction de votre clientèle et confirmez l'image de marque positive de votre entreprise.**

**La préférence est donnée à vos propres dossiers !  
Vous pouvez donc par avance nous faire parvenir les dossiers qui ont entraîné des coûts non-budgétés, créé le mécontentement de vos clients et souvent des discussions internes sans fin.**

- Définition et éléments caractéristiques du contrat de transport
- Le régime juridique du contrat de transport
- Le champ d'application de la convention CMR
- **Conditions générales Belges pour le transport par la route**
- **Changements du code de la route**
- Conclusion et exécution du contrat de transport
- Obligations et responsabilités de l'expéditeur et du transporteur
- L'importance de la lettre de voiture CMR pour les transactions intracommunautaires
- Les actions en justice
- Les transporteurs successifs et leurs responsabilités
- Garanties du paiement du prix de transport
- Conclusions et exemples

<b>Groupe cible</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>☒ les responsables en transport et logistique ;</li><li>☒ les responsables d'import – export ;</li><li>☒ les collaborateurs administratifs en transport et les logisticiens ;</li><li>☒ les collaborateurs opérationnels en expédition ;</li><li>☒ les collaborateurs responsables du Customer Service ;</li><li>☒ les entreprises du secteur industriel ;</li><li>les prestataires de services logistiques ;</li><li>les expéditeurs.</li></ul>
<b>L'approche</b>	Les longues années d'expérience sur le terrain de notre intervenant vous garantissent une approche pragmatique et bon nombre de conseils à mettre en pratique sur le champ.
<b>Durée à distance</b>	Deux demi-journées de 9h00 à 12.30h
<b>Date</b>	<b>À distance :</b> <b>le mardi le 23 novembre 2021</b>
<b>Participation</b>	<b>Membre FEDUSTRIA : 380 € / participant</b> <b>Non-membre : 450 € / participant</b>  <b>Secteur chimique (*)</b>  Prix hors 21% de TVA



# Les documents du commerce international et les intermédiaires

## Une connaissance approfondie et une gestion des documents permettant plus de flexibilité !

---

La globalisation du commerce international offre aux entreprises maintes possibilités d'accès à de nouveaux marchés étrangers. Cependant, ceci implique des transactions commerciales plus complexes, de plus grands volumes, de plus grands risques mais aussi une valeur accrue !

Même si vous sous-traitez votre transport et son administration, une connaissance approfondie des documents de commerce international s'impose.

### Votre avantage :

- une économie non négligeable en évitant le blocage aux frontières suite à des documents erronés ou incomplets
- une satisfaction accrue du client : le respect des délais de livraison et l'assurance de votre fiabilité
- vous offrez à vos clients une valeur ajoutée non-négligeable en soutenant leur processus de réflexion autour de l'optimisation de leur flux d'information et de leurs produits
- la connaissance comme force : une position plus forte vis-à-vis des tiers (expéditeurs, douaniers, etc.)
- une compréhension active d'informations complexes

### La préférence est donnée à vos propres dossiers !

**Vous pouvez donc par avance nous faire parvenir les dossiers qui ont entraîné des coûts non-budgétés, créé le mécontentement de vos clients et souvent des discussions internes sans fin.**



#### Les documents de transport

- o Le fret maritime, fluvial
- o House b/l
- o Seawaybill
- o Express b/l
- o La lettre de voiture CMR
- o L'airway bill
- o La lettre de voiture CIM



#### Des arguments commerciaux grâce aux documents de contrôle

- o Le certificat d'origine
- o EUR1
- o ATR1
- o Form A
- o Le carnet ATA
- o Le certificat de santé
- o Le certificat phytosanitaire
- o Le certificat d'inspection
- o Le certificat de fumigation



#### Faciliter le flux de l'argent grâce aux documents descriptifs

- o Les factures : commerciales, consulaires, de douane, pro forma, la liste de colisage
- o Les licences
- o Comment traiter les demandes des clients pour changer des documents Quelles sont les obligations envers la TVA.
- o L'importance des différents documents de douane

## La réflexion préventive par le biais des documents d'assurances

- L'intérêt de l'entreprise
- 2 ○ L'intérêt du client
- Le flux interbancaire

### Le bien assuré

### Les intermédiaires en transport

- Leur rôle, responsabilités et leur importance
- Le commissionnaire de transport, le courtier de transport, le commissionnaire-expéditeur
- Autres prestataires logistiques

<b>Groupe cible</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>2 les responsables en transport et logistique ;</li> <li>2 les responsables d'import – export ;</li> <li>2 les collaborateurs administratifs en transport et les logisticiens ;</li> <li>2 les collaborateurs opérationnels en expédition ;</li> <li>2 les collaborateurs responsables du Customer Service ;</li> <li>2 les entreprises du secteur industriel ;</li> <li>les prestataires de services logistiques ;</li> <li>les expéditeurs.</li> </ul>
<b>L'approche</b>	Les longues années d'expérience sur le terrain de notre intervenant vous garantissent une approche pragmatique et bon nombre de conseils à mettre en pratique sur le champ.
<b>Durée à distance</b>	Quatre demi-journées de 13h00 à 16.30h
<b>Date</b>	<b>À distance :</b> <b>le mardi le 28 septembre, le 5, 12, 26 octobre 2021</b>
<b>Participation</b>	<p><b>Membre FEDUSTRIA : 716 € / participant</b>  <b>Non-membre : 847 € / participant</b></p> <p><b>Secteur chimique (*)</b></p> <p>Prix hors 21% de TVA</p>

## Évaluer vos transporteurs en mesurant leurs performances.

### Mesurer c'est savoir !

Si nous ne savons pas où nous en sommes, comment pouvons-nous mesurer les performances ?  
Des mesures irrationnelles conduisent à un comportement irrationnel !

Cette formation est une première en Wallonie.

- Que sont les KPI ?
- Tableau de bord – Facteurs clés de réussite - KPI - Fiche d'évaluation équilibrée : quelle est la différence ?
- Relation entre Vision - Mission & KPI.
- Quels sont les critères pour choisir de bons KPI ?
- Comment mettre en place des KPI dans votre organisation ?
- A quoi il faut être attentif lors de leur mise en place ?
- Où pouvez-vous trouver des informations comparatives ?
- Quels KPI sont utilisés pour mesurer le transporteur de marchandises ?
- Comment contrôler les coûts de transport dans votre organisation ?
- Comment gérer les délais de livraison ?
- Comment mesurer de façon objective les performances de vos transporteurs et de vos prestataires de services ?
- Comment gérer les plaintes ?

<b>Groupe cible</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>- Supply Chain Managers ;</li><li>- les responsables en transport et logistique ;</li><li>- les responsables d'import – export ;</li><li>- les entreprises du secteur industriel ;</li><li>- les prestataires de services logistiques.</li></ul>
<b>L'approche</b>	Les longues années d'expérience sur le terrain de notre intervenant vous garantissent une approche pragmatique et bon nombre de conseils à mettre en pratique sur le champ.
<b>Durée à distance</b>	Deux demi- journées de 9h00 à 12.30h
<b>Date</b>	<b>À distance :</b> <b>le mardi le 7 et 14 décembre 2021</b>
<b>Participation</b>	<b>Membre OTM:</b> 380 € / participant <b>Non-membre :</b> 450 € / participant  <b>Secteur chimique (*)</b>  Prix hors 21% de TVA

# Tendering - Le succès de vos demandes d'appel d'offre !

---

Il est très important d'évaluer à l'avance les frais résultant des différentes activités dans votre supply chain. Il va de soi que l'analyse des frais de transports multi-modaux n'échappe pas à cette règle.

Cette formation de base est indispensable afin de vous guider à travers les différentes étapes de l'analyse de ces frais. En débutant par une base théorique, l'analyse d'exemples pratiques sera plus aisée et suivie d'un cas d'étude sur une base de données de distribution de produits de consommation à grande rotation. Il en résultera un exercice d'appel d'offre, ainsi que tout autre aspect du transport multi-modal.

Par le biais de cette formation, il est important de réaliser votre propre succès. Soumettez-nous quelques exemples vécus suite à certaines situations : des points qui ne vous ont pas donné satisfaction, ayant généré des frais imprévus, un service clientèle en dessous de tout ou toute autre anomalie.

?

Introduction aux différents moyens de transports

- Les transports en amont et en aval
- Evolutions et nouvelles tendances ayant influencé les frais
- ?
- Alliance stratégique avec vos prestataires de services

En tant que chargeur, vous avez tout intérêt à calculer les frais de transport à l'avance

- Importance du transport dans la distribution physique
- Pré-facturation
- Cas d'étude de distribution de pièces de rechange
- Considérer les différents types de tarifs : par poids, par volume, par palette, payant pour, etc
- ?
- Evaluer le rôle des assurances et de la responsabilité

Quels sont les différents composants des frais de transport par mode de transport

- Différents modèles et éléments pouvant influencer les frais de vos prestataires logistiques
- Sans oublier l'ingérence des frais fixes ou variables
- Pas quels éléments pouvez-vous, en tant que chargeur, influencer ces frais
- ?
- Comment aboutir à des prix plus favorables et compétitifs ?

Comment calculer le cout du transport pour les différents modes de transports ?

- Maritime : FCL et LCL
- Aérien
- ?
- Camion : Camions complet, groupage et messagerie

Quels sont les différents modèles de simulations ?

- Comprendre les devis
- Comparer tarifs fixes et tarifs variables avec surestaries
- ?
- Nécessité de pouvoir disposer de bases de données facilitant les calculs de fret

Optimisations

- Influencer les tarifs à votre avantage
- Optimisation des transports internes
- Indicateurs de performance (KPI)

<b>Groupe cible</b>	Toute personne ayant la responsabilité de réaliser des appels d'offre et qui souhaitent approfondir leur connaissance sur le sujet
<b>L'approche</b>	Les longues années d'expérience sur le terrain de notre intervenant vous garantissent une approche pragmatique et bon nombre de conseils à mettre en pratique sur le champ. Durant la formation nous traitons des cas-type et vous remettrons des exemples.
<b>Durée à distance</b>	Deux demi-journées de 13h00 à 16.30h
<b>Date</b>	<b>À distance :</b> <b>le mardi le 19 et 26 octobre 2021</b>
<b>Participation</b>	<b>Membre : 380 € / participant</b> <b>Non-membre : 450 € / participant</b>  Prix hors 21% de TVA

## Mise à jour douane 2021

### Les nouveaux accords de libre-échange : Comment les aborder de manière pratique sur le plan douanier



La politique commerciale européenne, dont les accords de libre-échange font partie, a pour objectif principal de faciliter l'accès aux marchés pour les importateurs et exportateurs européens.

Beaucoup d'accords ont été conclus ces dernières années, et dont vous pouvez incontestablement retirer des avantages.

**Cette session d'information vous donnera l'opportunité d'avoir une vue d'ensemble de tous ces différents accords, d'être informés de leurs conséquences et des bénéfices que vous pouvez en retirer !**

**Il s'agira d'une approche pratique, applicable immédiatement.**

**Une grande partie de la session sera consacrée à analyser, à expliquer et à répondre à vos questions personnelles.**

#### **Votre avantage :**

Cette session d'information permettra à votre entreprise de saisir de nouvelles opportunités, et de faire en sorte que la chaîne d'approvisionnement depuis et vers ces pays soit garantie dans le futur.

**Il va de soi qu'on abordera de manière détaillée et ciblée les derniers développements relatifs aux divers accords de libre-échange.**

#### **LES THÈMES ABORDÉS LORS DE LA SESSION D'INFORMMATION :**

- Les accords de libre-échange conclus avec le Royaume-Uni, le Japon, le Canada, le Vietnam et Singapour.
- Les conséquences pour les règles d'origine préférentielle.
- Les documents (éléments) de preuve de l'origine préférentielle.
- De quoi devez-vous disposer : d'un numéro REX et/ou d'un numéro d'exportateur agréé ?

<b>Groupe cible</b>	Tous les collaborateurs impliqués, directement ou indirectement, dans la gestion de l'entreprise : CEO, CFO, COO, dirigeants, décideurs dans le domaine de la finance, des ventes, des achats, des transports et des opérations douanières.
<b>L'approche</b>	Une grande partie de la session sera consacrée à analyser, à expliquer et à répondre à vos questions personnelles.
<b>Durée en ligne</b>	Une demi-journée, de 9h00 à 12h30.
<b>Date</b>	<b>À distance :</b> <b>le mardi 16 novembre 2021</b>
<b>Participation</b>	Membres Fedustria : 380 € / participant Non-membres : 450 € / participant  Prix hors 21% de TVA

# Douane – Les implications de la législation douanière sur vos activités commerciales internationales

## (Formation de base)

---

La globalisation du commerce international offre aux entreprises l'opportunité d'accéder à de nouveaux marchés étrangers. La complexification des transactions commerciales et l'accroissement des risques qui vont en découler ne peuvent nullement constituer un frein au développement. Une bonne (in)formation permet de rester maître de la situation.

**Même si vous sous-traitez vos formalités douanières, une connaissance approfondie s'impose !**

Cette connaissance de vos droits et de vos obligations en matière douanière ne pourra que vous procurer des avantages :

- économies en évitant des interruptions de transport aux frontières extérieures de l'UE ;
- confiance inspirée à vos clients par vos connaissances des formalités et en organisant avec eux le meilleur moyen de leur livrer vos marchandises ;
- satisfaction accrue de la clientèle par le respect des délais de livraison dont vous pourrez la faire bénéficier ;
- position forte vis à vis de vos sous-traitants en pouvant parler d'égal à égal (transporteurs, transitaires, agence en douanes, ...)

**La législation douanière est une matière en perpétuelle évolution. L'entrée en vigueur au 01/05/2016 du Code des douanes de l'Union (UCC) a entraîné des modifications de la réglementation, dont l'implémentation se fait progressivement.**

**Cette formation prend en compte toutes ces modifications et la manière dont elles sont et devront être appliquées.**

La douane est un réel partenaire économique qui peut vous faire gagner du temps et de l'argent !

Le leitmotiv de cette formation est de vous aider à aborder, de manière pratique, les mouvements douaniers au quotidien et de comprendre les tenants et les aboutissants des choix que vous auriez à faire.

**Voici une liste non exhaustive des principaux sujets abordés :**

- Introduction à la problématique douanière
- Les missions de la douane
- Les institutions internationales
- Le territoire de l'UE (douanier – fiscal)
- L'entrée des marchandises sur le territoire de l'UE
- Les destinations douanières et les régimes douaniers
- Le placement des marchandises sous un régime douanier
- La mise en libre pratique des marchandises
- Les régimes douaniers particuliers (économiques) :  
Perfectionnement actif et passif – Entrepôts sous douane (public et privé)
- L'exportation
- Le transit
- Les unions douanières et les zones de libre échange
- Les échanges avec la Turquie
- L'origine des marchandises (économique et préférentielle)
- La codification des marchandises (Nomenclature tarifaire)



- Les renseignements tarifaires contraignants (RTC – BTI)
- La valeur en douane et le calcul des droits de douane
- Les incoterms
- La certification AEO
- Les biens à double usage (dual use)
- Les ventes en chaîne

<b>Groupe cible</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>🔗 les responsables en transport et logistique ;</li> <li>🔗 les responsables import – export ;</li> <li>🔗 les collaborateurs administratifs en transport et les logisticiens ;</li> <li>🔗 les collaborateurs opérationnels en expédition ;</li> <li>🔗 les collaborateurs responsables du Customer Service ;</li> <li>🔗 les entreprises du secteur industriel ;</li> <li>les prestataires de services logistiques ;</li> <li>les expéditeurs.</li> </ul>
<b>L'approche</b>	<p>L'approche est interactive.  Le travail se fait autour de cas et de dossiers réels.  La formation est orientée vers un usage pratique au quotidien.</p>
<b>Durée à distance</b>	4 demi-journées de 9h00 à 12h30
<b>Date</b>	<p>À distance :  <b>le jeudi le 7, 14, 21 et 28 octobre 2021</b></p>
<b>Participation</b>	<p><b>Membre FEDUSTRIA : 716 € / participant</b>  <b>Non-membre : 847 € / participant</b></p> <p><b>Secteur chimique (*)</b></p> <p>Prix hors 21% de TVA</p>

# L'origine des marchandises - Impact commercial et fiscal

---

L'origine pouvant être un argument commercial à ne pas négliger, il est important de connaître la législation y relative.

L'Union européenne a conclu, et est en train de conclure, une série d'accords de libre-échange et d'association avec beaucoup de pays. En maîtrisant les tenants et les aboutissants de ces accords, vous pourrez profiter de leurs avantages, tant à l'importation qu'à l'exportation.

**La législation douanière est une matière en perpétuelle évolution. L'entrée en vigueur au 01/05/2016 du Code des douanes de l'Union (UCC) a entraîné des modifications de la réglementation, dont l'implémentation se fait progressivement.**

**Cette formation prend en compte toutes ces modifications et la manière dont elles sont et devront être appliquées.**

- Quelles sont les différences entre les origines économique et préférentielle ?
- Avec quels pays avons-nous un accord ?
- Vos clients vous demandent un certificat d'origine :
  - Est-ce possible ? - Est-ce nécessaire ? - Est-ce utile ? - Est-ce obligatoire ?
- Quelles conditions faut-il remplir pour bénéficier de l'origine ?
- Comment puis-je prouver l'origine des marchandises que j'exporte ?
- Quelle preuve d'origine puis-je délivrer ?
- Comment devenir exportateur agréé ?
- Comment devenir exportateur enregistré (système REX) ?
- Quelles sont les conditions pour bénéficier de l'origine préférentielle à l'importation ?
- Comment recevoir ou délivrer une preuve d'origine à l'intérieur de l'UE ?
- Vous voulez savoir où vous pouvez trouver une information actualisée ?

**Cette formation vous apportera une réponse à toutes ces questions, ainsi qu'à toutes les autres que vous vous posez !**

**Venez à la formation avec les codes tarifaires des produits que vous fabriquez et exportez. Nous les utiliserons pour illustrer la législation et vérifierons s'ils peuvent bénéficier de l'origine économique et/ou préférentielle.**

## Origine économique (non-préférentielle)

- La réglementation européenne de l'UCC : la règle de base d'acquisition de l'origine
- La manière dont le SPF Economie applique la législation
- Le certificat d'origine économique
- Le certificat électronique ([www.digichambers.be](http://www.digichambers.be))

## Origine préférentielle

- Aperçu de tous les accords conclus par l'UE en matière d'origine préférentielle (y compris les accords SPG)
- Les règles d'acquisition de l'origine
- Les ouvraisons insuffisantes
- Exemples d'ouvraisons suffisantes
- Les certificats (FORM A – EUR.1 - EUR-MED) et les autres preuves
- Les exportateurs agréés / enregistrés
- Les déclarations de fournisseur
- Les cumuls
- Le principe de territorialité
- Le transport direct (clause de non-manipulation)
- La règle de tolérance générale
- La séparation comptable

- La règle du no-drawback
- Les échanges avec le Canada
- Les échanges avec la Turquie (accord de libre-échange et union douanière)
- Le futur en matière d'origine préférentielle

<b>Groupe cible</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>🔗 les responsables en transport et logistique ;</li> <li>🔗 les responsables import – export ;</li> <li>🔗 les collaborateurs administratifs en transport et les logisticiens ;</li> <li>🔗 les collaborateurs opérationnels en expédition ;</li> <li>🔗 les collaborateurs responsables du Customer Service ;</li> <li>🔗 les entreprises du secteur industriel ; les prestataires de services logistiques ; les expéditeurs.</li> </ul>
<b>L'approche</b>	<p>L'approche est interactive. Le travail se fait autour de cas et de dossiers réels. La formation est orientée sur un usage pratique au quotidien pour pouvoir déterminer si un produit exporté peut bénéficier ou pas de l'origine.</p>
<b>Durée à distance</b>	Deux demi-journées de 9h00 à 12h30
<b>Date</b>	<b>À distance :</b> <b>le jeudi le 18 et 25 novembre 2021</b>
<b>Participation</b>	<p><b>Membre FEDUSTRIA : 380 € / participant</b> <b>Non-membre : 450 € / participant</b></p> <p><b>Secteur chimique (*)</b></p> <p>Prix hors 21% de TVA</p>

# Manuel pour une détermination correcte de la valeur en douane des marchandises

---

Il est important d'appliquer correctement les règles relatives à la valeur en douane des marchandises, afin de pouvoir déterminer valablement les droits à l'importation.

## **Qu'est-ce que la valeur en douane des marchandises ?**

La valeur en douane des marchandises est la valeur qui, à l'importation de marchandises sur le territoire douanier de l'Union européenne, sera déclarée auprès des autorités douanières et sera utilisée comme **base imposable pour le calcul des droits**.

Trop souvent, le prix figurant sur la facture est automatiquement repris comme valeur en douane des marchandises, sans prises en compte des éventuelles restrictions applicables, et sans avoir égard aux éléments qui doivent impérativement être inclus - ou à l'inverse, exclus - de cette valeur en douane.

**De plus, que faire en tant qu'entreprise lorsqu'aucun prix de vente n'est déterminé, ou lorsque votre client demande d'établir une facture « pro forma » ?**

Cette formation se penche sur les diverses règles et méthodes applicables pour la détermination correcte de la valeur en douane des marchandises.

## **Les points suivants sont notamment abordés :**

- Les obligations du déclarant
- La valeur en douane et la déclaration
- La détermination de la valeur en douane
- La valeur transactionnelle
- Les méthodes secondaires de détermination de la valeur en douane
- Analyse de cas spécifiques : les retours, les échantillons, etc.
- Le lien avec le prix de transfert
- La déclaration DV1

<b>Groupe cible</b>	<p>Le personnel de direction et les collaborateurs administratifs des départements responsables au sein de l'entreprise pour la gestion des flux de biens (transport, expédition, logistique, etc.).</p> <p>Les prestataires de services logistiques.</p>
<b>L'approche</b>	<p>Interactif</p> <p>Présentation des concepts théoriques</p> <p>Application pratique des concepts, par le biais d'exemples et d'exercices</p>
<b>Durée à distance</b>	2 demi-journées de 9h00 à 12h30
<b>Date</b>	<p><b>À distance :</b></p> <p><b>le mardi 7 et 14 décembre 2021</b></p>
<b>Participation</b>	<p><b>Membre FEDUSTRIA:</b> 380 € / participant</p> <p>Non-membre : 450 € / participant</p> <p><b>Secteur chimique (*)</b></p> <p>Prix hors 21% de TVA</p>

# Guide pratique pour l'établissement, le dépôt et le suivi des déclarations en douane

---

Cette formation se concentre sur les règles à appliquer pour (faire) établir correctement les déclarations en douane.

L'accent est mis sur les différentes données qui doivent être reprises dans la déclaration en douane, ainsi que sur les documents qui accompagnent une telle déclaration.

Le point de départ est l'analyse des cases de la déclaration en douane – le Document unique –, afin d'en clarifier la signification et en vue d'expliquer l'utilisation des codes et données sous-jacents.

Les difficultés pratiques et les erreurs fréquentes sont également abordées, tout en analysant quelles sont les responsabilités respectives des différents acteurs impliqués dans le processus.

**La formation s'adresse tant aux entreprises qui déposent elles-mêmes leurs déclarations en douane, qu'à celles qui font appel aux services d'un agent en douane.**

## **Les points suivants sont notamment abordés :**


- Pourquoi établir une déclaration en douane ?
- Les différents types de déclarations
- Le Document unique et ses cases
- Les données et documents phares
- Le système pour la déclaration électronique PLDA
- Le fonctionnement des solutions IT
- La coopération avec un agent en douane
- Les responsabilités
- La procédure de déclaration à l'importation et à l'exportation

<b>Groupe cible</b>	<p>La formation s'adresse tant aux entreprises qui déposent elles-mêmes leurs déclarations en douane, qu'à celles qui font appel aux services d'un agent en douane.</p> <p>Le personnel de direction et les collaborateurs administratifs des départements responsables au sein de l'entreprise pour la gestion des flux de biens (transport, expédition, logistique, etc.).</p> <p>Les prestataires de services logistiques.</p>
<b>L'approche</b>	<p>Interactif</p> <p>Présentation des concepts théoriques</p> <p>Application pratique des concepts, par le biais d'exemples et d'exercices</p>
<b>Durée à distance</b>	2 demi-journées de 9h00 à 12h30
<b>Date</b>	<p>À distance :</p> <p><b>le mardi 16 et 23 novembre 2021</b></p>
<b>Participation</b>	<p><b>Membre FEDUSTRIA : 380 € / participant</b></p> <p>Non-membre : 450 € / participant</p> <p><b>Secteur chimique (*)</b></p> <p>Prix hors 21% de TVA</p>

**Formations en Logistique**  
**Saison d'automne 2021**  
**S'inscrire en ligne**  
<http://www.bccl.be/fr/online.html>

Organisation :	M. / Mme :
No, rue :	Fonction :
Code postal et commune :	Date et lieu de naissance :
Tél :	Gsm :
Adresse de facturation :	Adresse e-mail :
	Questions particulières :
No TVA :	
Prix :	
Membre Fedustria Membre Co-Valent	
Personne à contacter :	
Tél :	
Adresse e-mail :	



Programmes	A DISTANCE dates 2021 Saison d'automne	Participation / participant Prix hors TVA de 21 %
Arrimage et transport. Le rapport de force ! 1 jour	☑ Jeudi 7,14/10 (am)	Membres FEDUSTRIA: 380 € <b>Secteur chimique (*)</b> Non-memb. : 450 €
Update douane 2021 :  Les nouveaux accords de libre-échange : comment les aborder sur le plan douanier ? 0.5 journée	☑ Mardi 16/11 (am)	Membres FEDUSTRIA: 380 € Non-memb. : 450 €
Douane – Les formalités douanières. La législation douanière au service de vos activités commerciales internationales. (Formation de base) 2 jours	☑ Jeudi 7,14,21,28/10 (am)	Membres FEDUSTRIA: 716 € <b>Secteur chimique (*)</b> Non-memb. : 847 €
L'origine des marchandises. Impact commercial et fiscal de l'origine. 1 jour	☑ Jeudi 18,25/11 (am)	Membres FEDUSTRIA: 380 € <b>Secteur chimique (*)</b> Non-memb. : 450 €
Guide pratique pour l'établissement, le dépôt et le suivi des déclarations en douane 1 jour	☑ Mardi 16,23/11 (am)	Membres FEDUSTRIA: 380 € <b>Secteur chimique (*)</b> Non-memb. : 450 €
Manuel pour une détermination correcte de la valeur en douane des marchandises 1 jour	☑ Mardi 7,14/12 (am)	Membres FEDUSTRIA: 380 € <b>Secteur chimique (*)</b> Non-memb. : 450 €
Les documents du commerce international et les intermédiaires 2 jours	☑ Mardi 28/9, 5,12,26/10 (pm)	Membres FEDUSTRIA: 716 € <b>Secteur chimique (*)</b> Non-memb. : 847 €
Tendering. Le succès de vos demandes d'appel d'offre 1 jour	Mardi 19,26/10 (pm)	Membres FEDUSTRIA: 380 € Non-memb. : 450 €

Évaluer vos transporteurs en mesurant leurs performances 1 jour	☒ Mardi 7,14/12 (am)	Membres FEDUSTRIA: 380 € <b>Secteur chimique (*)</b>  Non-memb. : 450 €
Les Incoterms 2020 – Formation de base 1 jour	☒ Mardi 19,26/10 (am)	Membres FEDUSTRIA, ICC : 380 € <b>Secteur chimique (*)</b>  Non-memb. : 450 €
Update - Les Incoterms 2020 0.5 jour	Mardi 23/11 (am)	Membres FEDUSTRIA, ICC : 380 €  Non-memb. : 450 €
La législation CMR et la lettre de voiture CMR 1 jour	☒ Jeudi 2,9/12 (am)	Membres FEDUSTRIA: 380 € <b>Secteur chimique (*)</b>  Non-memb. : 450 €

**(\*) Co-valent, le fonds de formation du secteur de la chimie, des matières plastiques et des sciences de la vie, offre les formations marquées d'un (\*) gratuitement à ses sociétés membres. Si vous êtes une société membre, veuillez vous inscrire via le lien suivant: [www.co-valent.be](http://www.co-valent.be).**



ICC & FEDUSTRIA offrent à ses membres la possibilité de s'inscrire au tarif membre



### S'inscrire en ligne

<http://www.bccl.be/fr/online.html>

### Informations :

BCCL – Karine Van Hoegaerden – Tel : 09 282 98 44

### ☒ Conditions d'annulation :

L'annulation reste possible, au plus tard, une semaine avant le début de chaque séminaire.

- ☒ Toute demande d'annulation introduite après ce délai ne donnera plus droit au remboursement du montant de l'inscription. Celui-ci restera acquis à BCCL. Cependant, la personne inscrite pourra désigner une autre personne de son entreprise pour participer à sa place au séminaire.



/ **BCCL Coaching et formation en logistique** est spécialisée dans le développement de parcours de formation et de coaching en logistique pour vos collaborateurs opérationnels et cadres intermédiaires, en mettant l'accent sur une approche pratique "to the point". Afin de pouvoir compléter ces parcours d'une manière qualitative et orientée sur les résultats, BCCL dispose de formateurs spécialisés possédant un profil bien déterminé : au moins 15 ans d'expérience logistique au niveau opérationnel et/ou de direction, et toujours actifs dans les secteurs les plus divers de l'industrie et de la prestation de service logistique. Ces formateurs possèdent un solide bagage théorique acquis pas le biais d'une formation supérieure et/ou d'une formation secondaire pour pouvoir comprendre les concepts et stratégies et les traduire vers le groupe-cible.

[www.bccl.be](http://www.bccl.be)

/ **ICC Belgique** est le Comité beige de la Chambre de Commerce Internationale (ICC), la plus grande organisation mondiale des entreprises. Le réseau mondial d'ICC comprend plus de 6 millions d'entreprises, de chambres de commerce et d'associations professionnelles dans plus de 130 pays. ICC représente les intérêts des sociétés opérant aux niveaux national et international. Notre mission est de promouvoir le commerce international et l'investissement, et d'aider les entreprises à relever les défis et les opportunités de la mondialisation. Nous sommes des leaders dans, entre autres, l'autoréglementation et le règlement des différends. Dans le monde entier, les entrepreneurs utilisent les publications de la CCI tous les jours pour faciliter les affaires. Les exemples sont les contrats types, les conditions de livraison standard (Règles Incoterms® 2010) et les règles pour le crédit documentaire (UCP600).

[www.iccwbo.be](http://www.iccwbo.be)

/ **Fedustria** est l'organisation professionnelle des entreprises de l'industrie du textile, du bois et de l'ameublement, née de la fusion, en 2007, de Fébeltex et de Fébelbois. La priorité de Fedustria réside dans le maintien et le renforcement des activités industrielles liées au textile, au bois et à l'ameublement dans notre pays. Fedustria remplit trois tâches essentielles: la défense des intérêts, la prestation de services et la diffusion d'informations aux entreprises membres. Fedustria représente une dizaine de groupes de produits qui, souvent, peuvent encore être subdivisés en sous-groupes. Pour le textile: le textile d'intérieur; les textiles techniques, le textile d'habillement, l'ennoblissement textile (par ex. les teintureries) et la production de fils (les filatures). Pour le bois et l'ameublement: les meubles et sièges, les panneaux en bois, les éléments de construction en bois, les emballages en bois et divers produits comme les équipements de jeux, les cadres, les brosses, les miroirs, ...  
Au total, Fedustria représente environ 1.850 entreprises de production dans l'industrie du textile, du bois et de l'ameublement, qui sont à 90% des PME. Ensemble elles réalisent un chiffre d'affaires d'environ 10,2 milliards EUR et représentent près de 40.000 emplois directs (chiffres 2017). Environ 70% du chiffre d'affaires provient de l'exportation. Fedustria représente également le commerce d'importation du bois (env. 40 entreprises représentant env. 600 emplois) avec un chiffre d'affaires d'environ 700 millions d'euros.

[www.fedustria.be](http://www.fedustria.be)

/ **Co-valent** est le fonds de formation des ouvriers (CP 116) et des employés (CP 207) du secteur de la chimie, des matières plastiques et des sciences de la vie. Co-valent soutient et stimule le développement des compétences et l'emploi de (futurs) travailleurs et groupes à risque dans le secteur.

Les services se composent d'un large éventail de formations gratuites, de subsides pour des formations que l'entreprise organise elle-même (en interne ou avec un partenaire externe) et un soutien financier pour les PME qui investissent dans une politique de RH ou de carrière durable. Parallèlement aux services que nous fournissons nous-mêmes au secteur, Co-valent soutient et coordonne des projets réalisés par nos partenaires.

[www.co-valent.be](http://www.co-valent.be)

**S'inscrire en ligne :**

→ [www.bccl.be/online.html](http://www.bccl.be/online.html)